

"Professionel sparring og adgang til et stort netværk"

HM Group Danmark A/S er et E-commerce-firma med base i Hadsund. Virksomheden har specialiseret sig i salg af primært byggematerialer som bordplader, gulve, terrassebrædder og stål- og træprodukter skåret efter mål.



Jens-Jakob Sørensen, Adm. Direktør, HM Group Danmark A/S

Alle produkter sælges direkte fra virksomhedens portefølje af mere end 50 forskellige hjemmesider, både til private og erhverv.

Virksomheden sælger i dag til 12 forskellige europæiske markeder, og det var netop i forbindelse med eksport, at samarbejdet med Mariagerfjord Erhverv startede.

- De havde et rigtig godt overblik over mulighederne med eksport. De kom både med konkrete input og vejledning, men havde også overblikket og kendskabet til andre organisationer, der kunne hjælpe os. Den hjælp, vi fik, var af stor betydning for vores virksomhed, fortæller Jens-Jakob Sørensen, administrerende direktør hos HM Group Danmark A/S.

Et andet område, hvor HM Group Danmark A/S havde et ønske om hjælp, var skabelse af et lokalt netværk med tilsvarende virksomheder som deres. Også her rakte de ud til Mariagerfjord Erhverv.

- I Mariagerfjord Kommune vrirler det ikke ligefrem med onlineforretninger som vores, men med god og effektiv hjælp fra Mariagerfjord Erhverv fik vi alligevel skabt et stærkt netværk, der i dag er selvkørende og af stor værdi for vores virksomhed, lyder det fra Jens-Jakob Sørensen.

- Vi har været medlem af Mariagerfjord Erhverv, lige så længe jeg kan huske, og det har altid været en god fornemmelse at kunne række ud og så vide, at der på en professionel måde bliver taget hånd om det spørgsmål eller den udfordring, du kommer med. Både med sparring fra Mariagerfjord Erhvervs egne konsulenter, men også fordi de har et stort netværk og viden om, hvem man også kan tage fat i. Samtidig er det vigtigt for os, at samarbejdet og sparringen er uvildig, lyder det fra Jens-Jakob Sørensen.

HM Group Danmark A/S har hjemme Ved Stranden 1 i Hadsund og beskæftiger 13 medarbejdere. Virksomheden har som nævnt mere end 50 webshops, der håndterer cirka 30.000 ordrer årligt. Varerne sendes direkte fra leverandøren til kunden, og HM Group Danmark A/S håndterer således ikke selv varerne.

"Kompetent sparring var med til at sætte en afgørende retning for min virksomhed"



Mona Sloth, Konsulent, Kongsvad GTM

Efter 25 år som strategisk og resultatorienteret leder i store og mellemstore virksomheder valgte Mona Sloth i starten af 2024 at gå selvstændig med konsulentvirksomheden Kongsvad GTM.

Idéen var, at hun som selvstændig konsulent ville sætte fokus på rådgivning om salg, ledelse og eksport. Men et møde med Mariagerfjord Erhverv fik hende til at gentænke forretningsidéen.

- På mødet blev jeg på en god måde motiveret til at skille mig ud fra andre tilsvarende konsulenter, hvilket jeg blandt andet kunne gøre ved at sætte fokus på at rådgive virksomheder om de øgede krav til bæredygtighed og samfundsansvar, herunder specialisere mig i at lave ESG-rapporter. Her var der nemlig et stort behov i markedet, hvilket var godt set og en afgørende viden for mig, fortæller Mona Sloth.

Hun deltog efterfølgende i Mariagerfjord Erhvervs kursusforløb "Klimaparat", der bestod af fem moduler i foråret 2024.

Kursusforløbet klædte Mona på – samtidig med at hun læste "bæredygtig forretningsudvikling" på UCN.

- Jeg er meget taknemmelig over den sparring, jeg har haft med Mariagerfjord Erhverv, og det rigtig gode og professionelle kursusforløb. Det var med til at sætte en afgørende retning for min virksomhed, hvilket har resulteret i en rigtig god start, fortæller Mona Sloth, der også fremhæver den løbende sparring i hverdagen, som er meget vigtig, når man er en enkeltmandsvirksomhed.

For god ordens skyld skal det nævnes, at Mona/Kongsvad GTM – i tillæg til rådgivning om grøn omstilling, bæredygtighed, samfundsansvar og ESG – også rådgiver om andre strategiske forhold i virksomheder.

"Et tæt og professionelt samarbejde, der giver tryghed"

Rala Tech & Steel startede i sin tid i Mariager, flyttede senere til Assens og har siden 2018 haft hjemme i topmoderne rammer på Norgesvej 1 i Hadsund. På vækstrejsten har Mariagerfjord Erhverv været en tæt sparringspartner.



Torben Vestergård Hjorth, COO, Rala Tech & Steel

- Det har altid været et tæt og professionelt samarbejde, der giver en generel tryghed, fordi man altid ved, at man kan række ud, hvis man er i tvivl om noget eller har brug for input, sparring og konkret hjælp. Med andre ord en fantastisk sparringspartner til både de små og store spørgsmål, fortæller Torben Vestergård Hjorth, COO hos Rala Tech & Steel.

- Vi har benyttet dem til alt fra hjælp til arbejdet med miljøgodkendelser, da vi i sin tid flyttede til Hadsund, og input til vores overordnede strategi til den løbende sparring i dagligdagen, hvor jeg har stor glæde af at vende både muligheder og udfordringer med en af deres kompetente erhvervskonsulenter.

- Selvom jeg godt kan ringe sidst på eftermiddagen eller efter fyraften, er der altid tid til en snak. Jeg har virkelig følelsen af, at de så oprigtigt gerne vil bidrage og hjælpe, og at man aldrig er til ulejlighed, lyder det fra Torben Vestergård Hjorth.

Også når det gælder Mariagerfjord Erhvervs palet af arrangementer, kurser og netværk, er Torben begejstret.

- Vi deltog i kursusforløbet "Klimaparat", hvilket vi havde stor gavn af. Derudover prøver jeg at komme afsted til en del af de forskellige arrangementer i årets løb. Simpelthen fordi det er nogle relevante og spændende arrangementer, der samtidig bidrager til et stærkt fællesskab og netværk mellem os virksomheder i Mariagerfjord Kommune.

- I samarbejde med Mariagerfjord Erhverv har vi også selv haft fornøjelsen af at invitere til virksomhedssafari hos os, og det var en stor succes. Det var en god mulighed for at vise vores virksomhed frem, fortæller Torben Vestergård Hjorth.

Inspirationscase med A/S Karl Jensen - Murer- og Entreprenørfirma, Hobro

"Vi benytter Mariagerfjord Erhverv på mange forskellige måder"



Dennis Thisted Tordrup, Adm. Direktør, A/S Karl Jensen

Entreprenørvirksomheden A/S Karl Jensen i Hobro har været medlem af Mariagerfjord Erhverv i mange år.

Virksomheden sætter stor pris på de forskelligartede medlemstilbud, hvor administrerende direktør Dennis Thisted Tordrup blandt andet har deltaget i kursusforløb om bæredygtighed og grøn omstilling samt et fagligt netværk for ejerledere og direktører.

- Mariagerfjord Erhverv er en vigtig sparringspartner for os. Det gælder den løbende sparring, men også når vi har haft helt konkrete og specifikke behov. Vi benytter Mariagerfjord Erhverv på mange forskellige måder. Det gælder blandt andet vores fokus på bæredygtighed og grøn omstilling, herunder vores arbejde med at få lavet en ESG-rapport.

- I den forbindelse deltog jeg i kursusforløbet "Klimaparat", der for alvor fik sat skub i vores arbejde på området og resulterede i, at vi – via Vækstpilot-ordningen – fik ansat Jonas Kristensen som bæredygtighedsansvarlig. Det har været et meget vigtigt skridt for vores virksomhed, fortæller Dennis Thisted Tordrup, der også er med i Mariagerfjord Erhvervs faglige netværk for ejerledere og direktører.

- Det er et stærkt netværk, der giver mig rigtig meget. Man kan tale åbent og fortroligt med andre ledere, hvilket er givende på både det personlige og det professionelle plan. Samtidig er der mange spændende og forskelligartede faglige indlæg, fortæller Dennis Thisted Tordrup, der i øvrigt også er rigtig god til at benytte Mariagerfjord Erhvervs øvrige tilbud – blandt andet at deltage i virksomhedssafari, Nytårskur og Award Night.

- Der er mange gode arrangementer i årets løb, og vi er ofte flere fra virksomheden, der tager afsted sammen, tilføjer han.

Inspirationscase med Tajima Trading ApS

"Rigtig god vejledning om ESG, eksport og til at finde en nøglemedarbejder"

Hadsund-virksomheden Tajima Trading ApS, der har agentur på en række kendte og anerkendte mærker inden for professionelt håndværktøj, deltog i Mariagerfjord Erhvervs kursusforløb "Klimaparat" med henblik på at lave virksomhedens ESG-rapport. Her fik de for alvor øjnene op for, hvad samarbejdet med Mariagerfjord Erhverv kunne.



Søren Baumann, Eksportmanager, Tajima Trading ApS

- Det var et supergodt forløb, der betød, at vi kom rigtig godt i gang med vores ESG-arbejde, fortæller Søren Baumann, der er eksportmanager hos Tajima Trading ApS, og som derfor også så muligheder i sparring om eksport.

- Vi ville gerne have endnu mere fokus på vores eksport, og også her fik vi rigtig god hjælp og vejledning fra Mariagerfjord Erhverv, herunder også input til muligheder med og overblik over de forskellige tilskudsordninger fra EU. Vi fik nogle meget brugbare værktøjer, der har bidraget væsentligt til, at vores eksport er vækstet, tilføjer han.

Også når det gælder rekruttering af medarbejdere har Tajima Trading ApS haft stor glæde af samarbejdet med Mariagerfjord Erhverv.

- Vi har blandt andet fået hjælp til at finde en dygtig nøglemedarbejder, som vi helt sikkert ikke selv havde fundet, og senest har de også hjulpet os med at få en praktikant i fire uger. Praktikanten er en markedsføringsøkonom, som vi har haft meget stor glæde af. Vi har tidligere selv overvejet en praktikant, men vidste ikke lige, hvordan vi skulle gribe det an, så her var muligheden via Mariagerfjord Erhverv helt perfekt, lyder det fra Søren Baumann.

- Generelt vil jeg bare sige, at min oplevelse med Mariagerfjord Erhverv er, at man bare skal tage fat i dem, hvis man har en udfordring, et spørgsmål eller brug for sparring. Så skal de nok hjælpe, slutter han.

"En rigtig god iværksætterhistorie – Mariagerfjord Erhverv har været med siden starten"



Morten Houmann Larsen og Nicolai Munk Jacobsen, Ejere, Socialpædagogisk Mandskab

I slutningen af 2020 stiftede Morten Houmann Larsen og Nicolai Munk Jacobsen virksomheden Specialpædagogisk Mandskab – et projektorienteret-tryghedsskabende mandskabsbureau med fokus på at levere engagerede og kvalificerede medarbejdere inden for det specialpædagogiske område. Kunderne er kommuner, regioner og private tilbud.

I starten blev virksomheden drevet hjemme fra køkkenbordet, hvor der var en håndfuld medarbejdere i kartoteket. I dag drives virksomheden fra Hobro og med 190 medarbejdere i kartoteket. I gennemsnit sendes 60-70 af dem ud hver uge.

Med andre ord en rigtig god iværksætterhistorie, der udover vækst og fremgang således også indeholder de uundgåelige iværksætterbump på vejen, mange svære beslutninger, større strategiske overvejelser – naturligvis toppet med uendeligt mange arbejdstimer for iværksætterduoen. I hele processen har Mariagerfjord Erhverv været med – klar med løbende hjælp og sparring.

- Fra vi fik virksomhedsideen for godt fem år siden og skulle have nogle gode input i forbindelse med startup, til de store strategiske beslutninger de seneste år, har vi haft en tæt og givtig sparring og dialog med Mariagerfjord Erhverv, lyder det fra Morten og Nicolai.

- De seneste år har vi med Mariagerfjord Erhvervs hjælp fået etableret et "Advisory Board", hvor gruppens erfaring har været meget værdifuld for vores virksomhed og de beslutninger, vi har truffet.

- Det har blandt andet bidraget til, at vi har formået at holde fokus på det, vi er gode til, og derfor har vækstet på den rigtige måde, hvor vi først og fremmest har prioriteret en høj kvalitet i vores ydelser, lyder det fra duoen.

- Samtidig har Mariagerfjord Erhverv undervejs også hjulpet med at søge EU-midler i tre omgange. Midler, der har været med til at udvikle vores virksomhed og dermed også har bidraget til vores vækstrejse.

- Sammenlagt har samarbejdet med Mariagerfjord Erhverv i alle fem år været meget vigtigt for os. Vi har været overraskede over, hvor meget hjælp man egentlig kan få – det er bare at bede om den, tilføjer de.

"Vigtig sparring i forbindelse med både opstart og den videre udvikling af forretningen"



Tom og Cille Kristensen, Vinspecialisten Mariager

I 2022 valgte Cille og Tom Kristensen at kaste sig ud i livet som selvstændige med Vinspecialisten på Egepladsen i hjertet af Mariager. I forbindelse med både opstart og den videre udvikling af forretningen har de løbende sparret med Mariagerfjord Erhverv.

- Der er meget at være opmærksom på og tage stilling til, når man starter som selvstændig, så det var meget positivt at opleve, at Mariagerfjord Erhverv proaktivt tog fat i os i forbindelse med opstarten.

- Deres input, sparring og erfaring sparede os helt sikkert for at lave nogle klassiske begynderfejl, så det har været meget værdifuldt, fortæller Tom Kristensen.

Siden starten har Vinspecialisten løbende udviklet forretningen, der i dag blandt andet også omfatter en aktiv vinklub og ikke mindst lanceringen af Café C's – en vinbar/kaffebar i tilknytning til butikken.

Café C's er tilsmilet af et superhyggeligt udeområde på Egepladsen lige uden for butikken, og i forbindelse med udviklingen af caféen og udeområdet har Mariagerfjord Erhverv også været på banen.

- De har blandt andet hjulpet os med at søge nogle økonomiske midler til projektet. Vi har dog ikke fået endeligt tilsagn på beløbet endnu, men det har været en meget positiv proces, hvor vi er blevet gjort opmærksom på nogle økonomiske muligheder, som vi ikke vidste fandtes.

- Det er afgørende for en butik som vores, at vi hele tiden udvikler på tingene og finder på nye tiltag, og her er Café C's og en opgradering af udeområdet et vigtigt aktiv.

- Derfor har det været meget positivt at have Mariagerfjord Erhverv som en erfaren og proaktiv sparringspartner, slutter Tom Kristensen.

"Som nystartet har den samlede pakke fra Mariagerfjord Erhverv været fantastisk god"

I foråret 2025 overtog Sisse Bek Mortensen forpagtningen af det historiske spisested Restaurant Bie's Bryghus i hjertet af Hobro. Sisse er 29 år og har aldrig tidligere været selvstændig, men havde til gengæld en bred erfaring fra restaurationsbranchen.

Det faglige havde jeg styr på, men det at stå helt på egne ben og skulle drive min egen virksomhed var helt nyt for mig. Derfor blev jeg af nogle gode venner, der selv er selvstændige, anbefalet at tage fat i Mariagerfjord Erhverv, fortæller Sisse Bek Mortensen.



Sisse Bek Mortensen, Forpagter, Restaurant Bie's Bryghus

- Det gjorde jeg som noget af det første, og vi snakkede forretningsplan, budgetter og andre vigtige ting godt igennem, hvilket var en supergod øvelse, der gav mig nogle brugbare værktøjer.
- Jeg blev også præsenteret for en række muligheder for ekstern rådgivning på særlige vilkår og et par andre gode muligheder. Jeg er i den første tid som selvstændig også løbende blevet ringet op af Mariagerfjord Erhverv, der bare lige vil høre, hvordan det går. Det er meget trykkende og giver en god følelse, og der er altid lige noget, vi skal vende.
- Som noget helt nyt har Mariagerfjord Erhverv også hjulpet mig med at få en praktikant tilknyttet, der blandt andet kan hjælpe mig med nogle forskellige input til min markedsføring. Som nystartet har den samlede pakke fra Mariagerfjord Erhverv været en fantastisk god hjælp, fastslår Sisse Bek Mortensen.